

LE GROUPE BARTHOLDI RECRUTE

UN RESEAU COMPOSÉ DE 7 AGENCES
PLUS DE 30 ANS DE SUCCES

NÉGOCIATEURS SALARIÉS (H/F)

Description du poste

Dans le cadre de vos responsabilités, vous :

- Contribuez à la notoriété de votre agence par vos actions de prospection sur le terrain,
- Êtes responsable de la rentrée de nouveaux mandats de vente au sein de l'agence,
- Mettez en œuvre les moyens de communication nécessaires à la commercialisation des biens,
- Accompagnez vos clients vendeurs et acquéreurs jusqu'au terme de leur projet immobilier et assurez pour eux la négociation,
- Participez à la vie de l'agence, du groupement et du réseau,
- Êtes garant(e) de la bonne utilisation des outils commerciaux mis à votre disposition par le groupe.

POURQUOI REJOINDRE LE GROUPE ?

- UNE RÉMUNÉRATION basée sur la reconnaissance de vos performances.
- ENTRER DANS LE GROUPE c'est envisager une véritable carrière et une évolution. Et cela, sans expérience dans l'immobilier.
- UNE FORMATION INITIALE COMPLÈTE au métier de négociateur et des formations personnalisées régulières.
- LE DÉVELOPPEMENT DE NOTRE GROUPE et l'ouverture de nouvelles agences seront peut-être l'occasion de donner une nouvelle dimension à votre carrière

Profil recherché

Pour mener à bien les missions qui vous seront confiées, vous devez :

- Être autonome, dynamique, organisé(e) disponible, pugnace
- Cultiver un goût prononcé du terrain et de la vente,
- Faire preuve d'une réelle capacité d'écoute et d'analyse des besoins clients,
- Maîtriser les outils bureautiques,
- Acquérir la méthode de vente et l'appliquer.

Rémunération : poste de salarié en CDI avec avance sur commissions + 30% du C.A + prévoyance + téléphone portable + ordinateur + indemnités kilométriques